



L'entreprise

Depuis plus de six décennies, l'entreprise familiale indépendante Frebel+Obstfeld GmbH, qui compte 45 salariés, produit avec un très haut niveau technique, des pièces de décolletage et des éléments tubulaires en métal de précision, avec un souci d'innovation et d'évolution constantes.

Pour plus d'informations consultez le site : www.frebel-obstfeld.de

Produits

Fabrication automatisée de pièces décolletées de précision et d'éléments tubulaires suivant plan, de diamètre extérieur 2 à 60 mm, en moyenne et grande série (à partir de 3000 pièces).

- ✓ Pièces tournées complexes longues et courtes, pièces fraisées...
- ✓ Eléments de fixation, inserts, axes, raccords...
- ✓ Rivets tubulaires DIN 7340, sections de tubes, gaines, douilles de sertissage...

Avantages concurrentiels

- ✓ Large gamme de pièces métalliques de précision grâce à un parc de 120 machines et 2 usines, permettant au client de prévoir une réduction de son pool de fournisseurs.
- ✓ Pièces décolletées de précision et éléments tubulaires fabriqués par un seul fournisseur.
- ✓ Production la plus économique possible sur l'ensemble du cycle de vie du produit pour chaque besoin des clients en termes de quantité, de géométrie des pièces et de tolérance.
- ✓ Vente à l'export de plus de 150 millions de pièces par an dans plus de 30 pays.

Afin de se développer sur le marché français, l'entreprise recherche des :

AGENTS COMMERCIAUX (H/F)

Profil :

- Agent commercial confirmé avec un bon réseau dans les secteurs automobile, électrique et électronique, énergie et équipements, médical et plasturgie (références-clients de FREBEL+OBSTFELD : Volkswagen, Siemens, Miele, Continental etc.).
- Expérience professionnelle dans le domaine de l'usinage des métaux.
- Bonne compréhension technique et capacités relationnelles.
- Anglais OU allemand comme langue de communication INDISPENSABLE pour assurer la communication avec la société allemande.

Mission :

- Représentation de l'entreprise FREBEL+OBSTFELD sur le marché français.
- Acquisition de nouveaux clients et suivi de la base de clientèle.

Offre :

- Soutien professionnel du siège en Allemagne.
- Liste de clients potentiels et de prospects.
- Formation aux produits.
- Mise à disposition de matériel promotionnel.
- Mise à disposition de documentation technique en langue anglaise.

En cas d'intérêt pour cette offre, merci de compléter votre profil d'agent commercial via le formulaire en ligne à la page suivante : www.francoallemand.com/annonces-commerciales